

3 АПРЕЛЯ

СТРАТЕГИЧЕСКАЯ СЕССИЯ С АЛЕКСОМ ЯНОВСКИМ

Найди точки роста своего бизнеса минимум в 2 раза в этом году!

Формат: групповая встреча в Zoom

Длительность: 2,5-3,5 часа

Только для студентов программы «Масштабирование»!

КАК ПРОХОДИТ СТРАТЕГИЧЕСКАЯ СЕССИЯ?

На примере своего нового бизнеса Алекс покажет, как он выбирает бизнес-модели и создает стратегию развития компании. Разложит по полочкам ключевые факторы, влияющие на ее быстрый рост. И объяснит, как правильно декомпозировать цели в вашем бизнесе.

В результате вы получите:

- пошаговую стратегию выхода на x2 оборот в 2023 году
- понимание, можно ли бизнес масштабировать на новые рынки
- оцифровку ключевых метрик, влияющих на рост оборота и прибыли в вашем бизнесе
- инструменты управления для быстрого роста компании

Вы сможете повторить методику Алекса в своем бизнесе, чтобы увеличить оборот минимум в 2 раза уже в этом году.

ОСТАВИТЬ ЗАЯВКУ



ПРОГРАММА:

БЛОК 1. ВЫБОР ПОТЕНЦИАЛЬНОЙ БИЗНЕС-МОДЕЛИ

30 - 45 минут

- примеры трендовых бизнес-моделей и критерии выбора
- как скорректировать бизнес-модель на нестабильном рынке
- как посчитать Unit-экономику проекта
- как презентовать свою бизнес-модель, чтобы привлечь инвестиции

БЛОК 2. СТРАТЕГИЯ И ДЕКОМПОЗИЦИЯ

30 - 45 минут

- как Алекс выстраивает стратегию в своем новом бизнесе
- как построить эффективную стратегию в зависимости от ниши
- как оцифровать свои цели и достичь их уже в этом году
- как трансформировать команду для достижения результата

БЛОК 3. ДИАГНОСТИКА БИЗНЕС-МОДЕЛЕЙ 5 УЧАСТНИКОВ

1,5 - 2 часа

выявление слабых мест бизнес-модели

индивидуальные рекомендации по увеличению прибыли в бизнесе

диагностика оргструктуры компании

пошаговая стратегия выхода на х2 оборот

Присоединяйтесь к новому потоку программы «Масштабирование» и подключайтесь к стратегической сессии с Алексом!

ОСТАВИТЬ ЗАЯВКУ

